

ELS GUIAMETS

El vendrellenc Albert Jané crea al Montsant un celler propi que porta el nom d'Acústic

Garnatxes i carinyenes velles de la zona són la base dels dos vins que comercialitza el celler

La majoria dels vins que s'elaboren al celler Acústic es comercialitzen, sobretot, a l'estranger



L'Acústic neix de vinyes velles en els bancals del Montsant



Jané a les vinyes del Montsant

ELS GUIAMETS

Imma Pulido

Diu una de les definicions d'acústic al diccionari de l'Enciclopèdia Catalana que es tracta del "conjunt de qualitats d'un indret o d'un local pel que fa

a la propagació del so". Sense so però amb un bon camí per recórrer de propagació i projecció, el celler Acústic està consolidant les seves activitats amb una producció encara petita però constant i determinada a treballar

per la qualitat i l'ús de les tradicionals garnatxes i carinyenes de la comarca del Priorat.

El celler pertany al vendrellenc Albert Jané, format a l'empresa Jané Ventura i que ara ha decidit impulsar el seu propi projecte sense que això signifiqui deslligar-se

totalment de la firma familiar.

Diuen al Montsant que un gurú nord-americà va augurar fa temps que en pocs anys el vi de la DO Montsant es convertiria en un producte tan preuat com per exemple els vins de Bordeus. No sé si l'afirmació és aventurada però el cert és que aquesta zona, que va ser considerada amb denominació pròpia l'any 2000 i que encerca la DOQ Priorat està aportant veritables joies en el món del vi. Montsant i Priorat conviuen en una mateixa comarca però els vins de la primera són considerats més fins i elegants que els potents Priorats sense perdre l'essència de les tradicionals garnatxes i carinyenes.

Fidel a aquesta tradició, el vendrellenc Albert Jané va comprar l'any 2004 una finca a la zona del Montsant i va llogar un magatzem de la petita localitat d'El Guaiamets, que ha convertit en el celler Acústic. D'aquella primera anyada en van sortir 10.000 ampolles del vi Acústic que ràpidament va vendre, sobretot a l'exportació.

Poc després va arribar el Braó, fet amb una selecció de les millors botes i vinyes que es destinaven a l'Acústic. Paral·lelament Jané va anar contactant amb agricultors de la zona que li han cedit les seves vinyes o li han venut la producció, de manera que ha recopilat un interessant catàleg de vinyes velles de garnatxa i carinyena o samsó, com l'anomenen a la zona, que té escampades per tota la geografia de la denominació. D'aquesta manera el celler està aconseguint la seva màxima de qualitat amb un treball constant a la vinya i amb una valoració extrema de les varietats locals per fer vins autòctons amb el toc d'un autor actual.

Amb l'augment del raïm, el celler ha pogut embotellar enguany 60.000 ampolles d'Acústic i 13.000 de Braó i espera que aquesta collita 2007 el permeti arribar a les 100.000 ampolles en total per què l'augment de vinyes ha estat considerable tot i que la sequera de la zona creu que li ha fet perdre gairebé un 25% de la producció d'algunes vinyes. La xifra és important, sobretot si es té en compte que per exemple d'una vinya d'una hectàrea i mitja, situada a prop de Siurana, a 600 metres sobre el nivell del mar, s'extreuen uns 2.800 quilos de raïm.

A més, la recerca de vinyes continua perquè la demanda del vi és cada vegada més important. Tant és així que, des de principis d'estiu, Jané té venuda tota la seva producció dels 2005 i haurà d'esperar el març quan s'embotellaran els primer vins de l'anyada 2006, que anirà a parar gairebé tota als importadors estrangers ja que el 81% de la seva producció se'n va sobretot als Estats Units, Alemanya i Dinamarca. Al mercat espanyol els vins es venen aproximadament a 17 euros, l'Acústic i a 23, el Braó.

La patronal del Vi i els sindicats pacten el conveni laboral

VILAFRANCA

3d8

La Unió Vinícola del Penedès i els Sindicats UGT, CCOO i SITIV han arribat a un acord definitiu en les negociacions del nou conveni laboral de les indústries vinícoles de Vilafranca del Penedès i totes aquelles empreses de la D.O. Penedès que de comú acord entre empresaris i treballadors vulguin adherir-s'hi.

Destaca d'aquest conveni, com a novetat, la introducció d'un nou model de modernització i simplificació del sistema de classificacions professionals. El consens d'aquest nou conveni ha estat producte de tres anys de reunions de la comissió paritària encarregada de la seva elaboració. La nova classificació queda fixada en 7 nivells diferents de categories.

Es tracta d'un conveni pactat per a tres anys (2007, 2008 i 2009); l'IPC és de 0,8 punts pel salari base i per a cada any; s'han millorat les assegurances per accidents; possibilitat de jubilació parcial a petició del treballador; i mesures reguladores per a l'ús incorrecte en la utilització del correu electrònic i accés internet.

Aquest conveni ha estat en els darrers anys exemple i referència per altres convenis, fins i tot d'altres sectors, segons Uvipe, ja que en cada període ha aportat novetats substancials i modeliques, com ara fa 10 anys va promoure la supressió del concepte econòmic d'antiguitat.

Butí Masana treuen al mercat el seu primer vi rosat

SANT SADURNÍ

3d8

Les caves Maria Blanca Butí Masana han tret al mercat un nou producte de cava artesà. Es tracta d'un cava rosat, el primer d'aquestes característiques que elabora la bodega, amb les varietats de garnatxa i trepat. El nou rosat de Butí Masana està elaborat amb un licor d'expedició de tipus brut, després de dos anys de criança, que dona un gust final molt agradable a qualsevol paladar. La presentació del producte, amb tons de vermell i rosa i amb ampolla blanca transparent, fa més atractiu el nou cava rosat donant-li un toc elegant gràcies a la seva etiqueta brillant.

Per a més informació es pot consultar la pàgina www.butimasana.com.

